

Contratos del Estado: sectores estratégicos y disputas complejas

State contracts: Strategic sectors and complex disputes

Diego Núñez Santamaría

Docente de la Escuela de Derechos y Justicia del
Instituto de Altos Estudios Nacionales, Ecuador

Correo electrónico: diego.nunez@iaen.edu.ec

Orcid: <https://orcid.org/0000-0003-4528-9162>

En esta edición n.º 20 de la revista analizamos un tema poco estudiado: los contratos del Estado y las disputas complejas que de ellos surgen. ¿Por qué es importante abordar este tema? Es un asunto de gran relevancia, ya que el Estado, al ejecutar actividades para satisfacer las necesidades de la sociedad, establece relaciones contractuales que a menudo generan disputas con importantes implicaciones sociales, jurídicas y económicas. Para ello, hemos seleccionado tres artículos que examinan distintas dimensiones de este campo, desde los litigios internacionales, pasando por los contratos internacionales en condiciones anómalas de emergencia, hasta la relación entre el FMI y la economía argentina.

En primer lugar, el artículo de Lenin Navarro Moreno aborda una laguna que puede ser ventajosa para Ecuador: la reconvenición en materia ambiental. Se trata de una institución jurídica que permite contrademandar o presentar una contrapretensión en un proceso jurídico. Es una figura propia del ámbito judicial que encuentra un espacio dificultoso en materia de arbitraje. Sin embargo, el cuidadoso análisis de la normativa y los casos relevantes que destaca el autor sugiere que estamos en presencia de una nueva institución que podría ser útil para la litigación internacional y la protección del medioambiente.

En el segundo artículo se explora una interesante relación entre la emergencia y el mercado. Al parecer, los postulados del orden espontáneo que expuso Hayek en 1966 no resultan tan acertados en escenarios complejos como la pandemia de la covid-19, en la que afloró, en gran medida, el interés avasallador de las

Estado & comunes, revista de políticas y problemas públicos. N.º 20, vol. 1, enero-junio de 2025, pp. 15-16.

Instituto de Altos Estudios Nacionales (IAEN). Quito-Ecuador.

ISSN impreso: 1390-8081 - ISSN electrónico: 2477-9245

https://doi.org/10.37228/estado_comunes.v1.n20.2025.393



grandes multinacionales farmacéuticas por maximizar las ganancias utilizando fondos públicos. Esta realidad es analizada por Katuska King Mantilla y César Carranza-Barona. ¿Qué cláusulas impusieron las farmacéuticas en los contratos que celebraron con los Estados? ¿Qué diferencias hay entre los contratos que suscribieron la Unión Europea y América Latina? ¿Cómo negociaron los países de la región? Son algunas de las interrogantes que plantean los autores.

El tercer artículo, escrito por Gonzalo Sanz, Damián Bil y Eduardo Sartelli, académicos argentinos, ofrece un profundo análisis sobre la relación económica entre Argentina y el Fondo Monetario Internacional. Casi siempre se considera que el FMI es el asesino de las economías débiles, pero el recorrido histórico de la economía argentina lleva a una conclusión diferente. Desde 1956, Argentina ha estado utilizando préstamos del FMI; incluso, en 2018 llegó a ser el mayor deudor de dicha institución financiera internacional. Los autores consideran que esto no se debe al FMI, sino a las frágiles políticas implementadas para generar una economía competitiva. Este modelo económico ha generado una conducta errante de empresarios que no logran insertarse ni ser competitivos frente a la economía mundial.

Para cerrar esta sección, se presenta la entrevista realizada a Rodrigo Constantine Sambrano, subprocurador de la Procuraduría General del Estado ecuatoriano, quien complementa el enfoque de los tres artículos publicados. Cuando se trata de abordar el tema de los contratos del Estado y las disputas internacionales, es casi ineludible escuchar la opinión ni conocer la experiencia de los abogados del Estado en los litigios internacionales. Según el entrevistado, las disputas entre los gobiernos y las comunidades locales, en el marco de la celebración de contratos de inversión, están relacionadas con la explotación de recursos naturales. La entrevista ofrece insumos sobre los desafíos del Estado en la presentación de contrademandas en los arbitrajes internacionales, las disputas jurídicas en la adjudicación de los contratos y los condicionamientos del FMI a la política fiscal y monetaria a los países de América Latina.

Invitamos a los lectores a sumergirse en este tema: los contratos del Estado desde los sectores estratégicos y las disputas políticas y económicas. A través de este volumen, buscamos proporcionar una comprensión detallada sobre cómo los contratos celebrados entre el Estado y actores privados no solo definen el desarrollo de los servicios esenciales, sino que también se convierten en el escenario de conflictos y negociaciones que reflejan intereses contrapuestos. Al acompañarnos en este recorrido, los lectores podrán explorar las dinámicas complejas que rodean las decisiones políticas, los retos legales y las implicaciones sociales y económicas, adquiriendo una perspectiva crítica y fundamentada sobre un tema que tiene un impacto directo en la región.